

★ 操 作 方 法 ★

マンガのページの上でクリックすると次のページを表示します。右クリックすると前のページに戻ります。

※ Macintosh で、マウスに右クリックの設定をしていない方は、キーボードの「control」キーを押しながらマウスをクリックすると前のページに戻ります。

※ iPad では、上下スクロールでご覧いただけます。

まんが ビジネスマン入門

CHAPTER2

スペシャリストとゼネラリスト

原作・山田隆司 まんが・かたおか徹治



P販売店

店長室

あのオ
.....

アメリカの
IAM社製
オフコン
「フェニックス」の

特約店契約の
件でまいりました

オフコン
ねえ...

ま
考えとき
まっさ!!



えっ!?

では
ご契約
いただける
のですか?

いや...

実はオフコンは
F社N社の
国産メーカーさん
からも

話が
持ち込まれて
ましてな



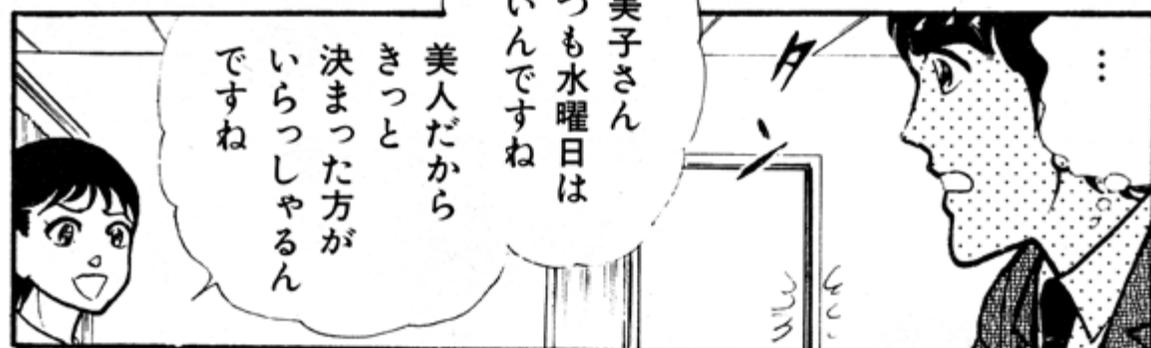
どれを扱うのが
メリットが大きいか
比較検討
してみんことには
なア.....

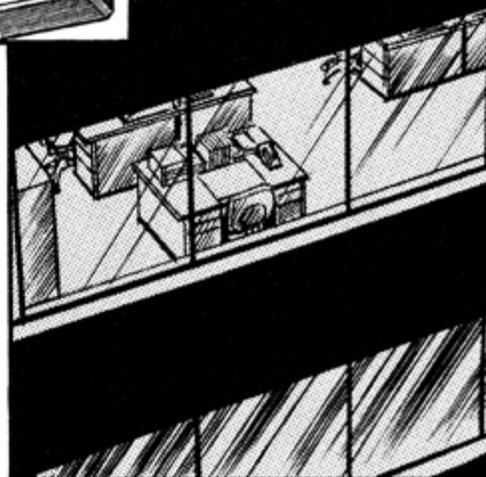
メリット
ですか...

分かりました
.....!!









はい
夜食の
お弁当と
ウーロン茶



おっ
サンキュー!!



口説こう
ったって
ダメよ!!



とかなんとか
いって...!!

花ちゃん
だけだな
ボクの味方は

P代理店

なるほど
.....

店長室

32ビットの
ワーク
ステーション
なア.....

従来の機種より

処理速度が

大幅にアップし

操作性も

増していると
.....

そやから

10%近い

時間節約が

可能.....か

その上
.....

その上!!

コンピュータ

ネットワークと

接続して

世界の情報を

リアルタイムに

抽出できる

ソフトも

他社のものより

優れています!!

いかが

ですか?

スゴク

お得だと

思いますが
.....!!

.....



ほう!!
そりゃあ
結構だ!

キミにしては
よくやったな!!

結構
結構!!

これで
今月のノルマ
達成だ!!

!!

ノルマ
達成だア!?

誰が
そんなことを
決めたっ!?

ぼくが決めた
ノルマです!!

低い
低い!!

低すぎるよ
キミツ!!

しかし
課長

課長も
たったいま
結構だと…

それは
それ!!
北崎くんを
見たまえ!!

キミの
五倍…

五社との契約を
目標にしとるん
だぞ!!

ご
五社…

…ですか!?

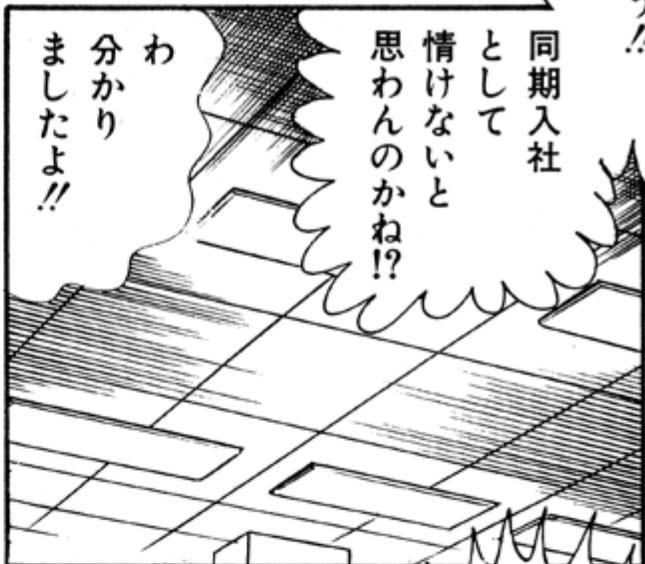
そう!!

同期入社
として
情けないと
思わんのかね!?

わ
分かり
ましたよ!!

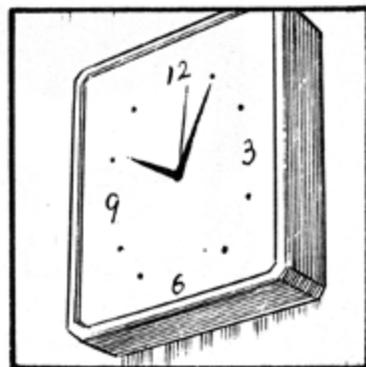
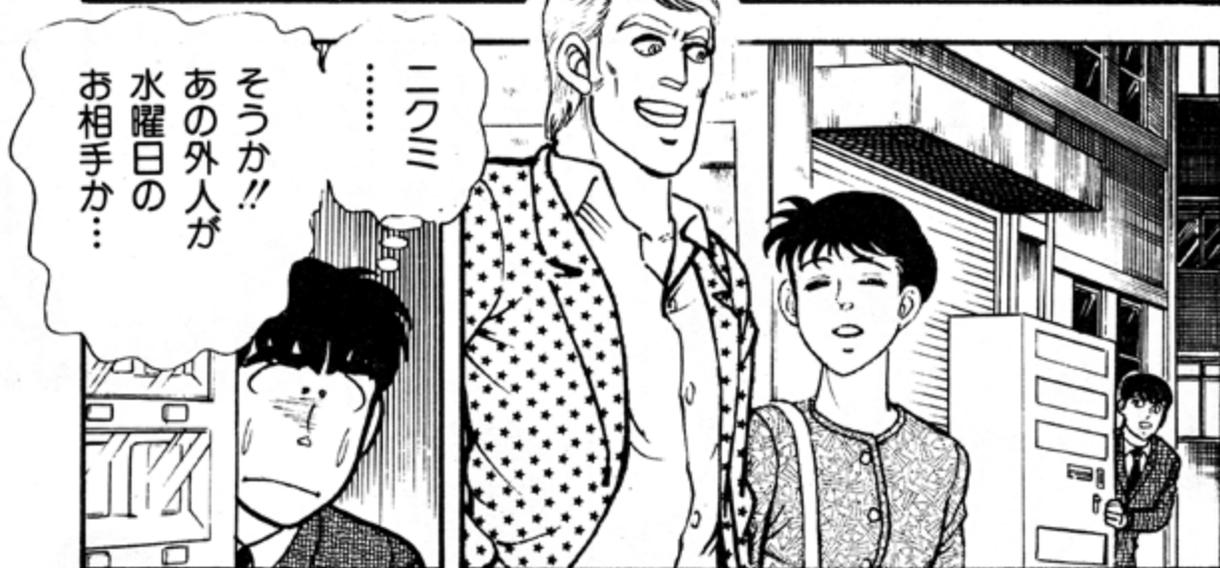
じゃあ
ボクは
その倍の…

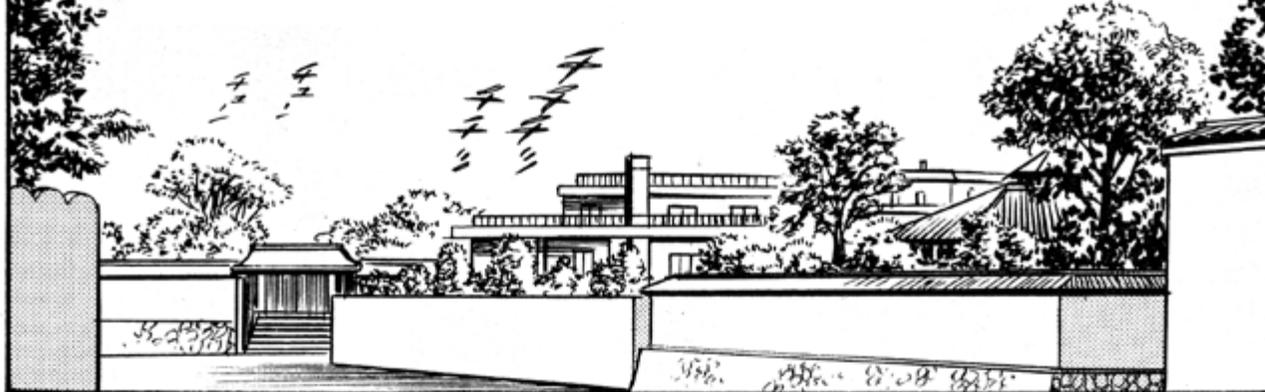
十社を
目標に
します!!



達成
不可能な
目標なんて
意味がない!!







おはよう
ございます
梅田店長!!

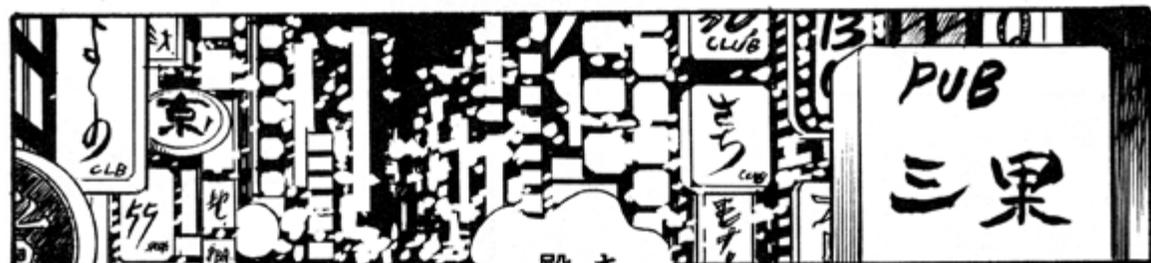
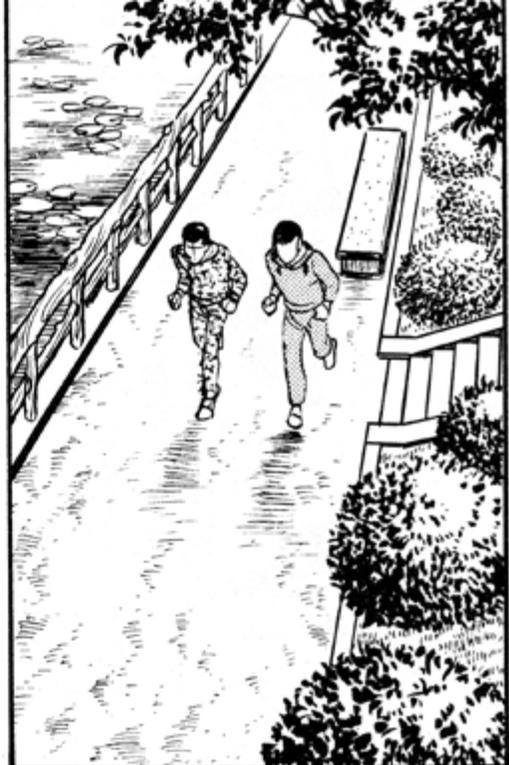


今日は
店長に
ぜひ
ジョギングを
教わりたく
思いました!!

いえっ!!

なんだキミか...
商売の話なら
オフィスで
してほしいな







また
……



「フェニックス」は
処理速度では
このクラス一位!!

ソフトの
充実度では
第二位



一台あたりの
販売店の
利益も

他社の
ものより
かなり
高いで
しょう!?

ども……



特注の
ソフト作り
などの面での
アフターケアも
バッチリいたします
がねえ……

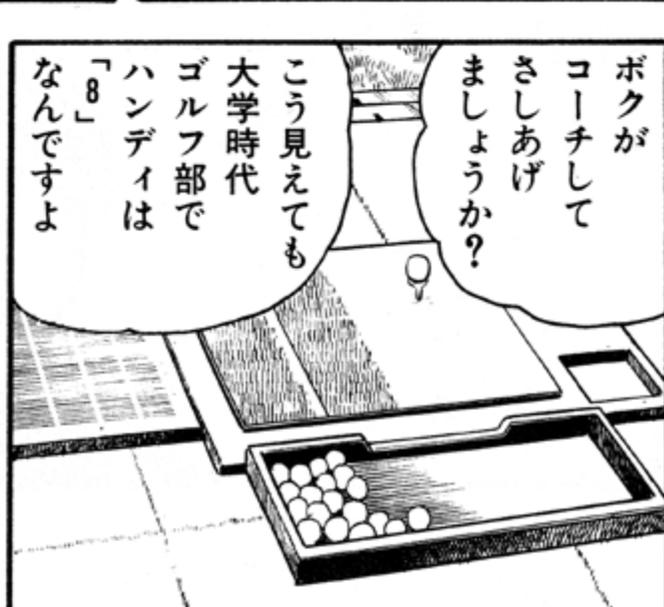
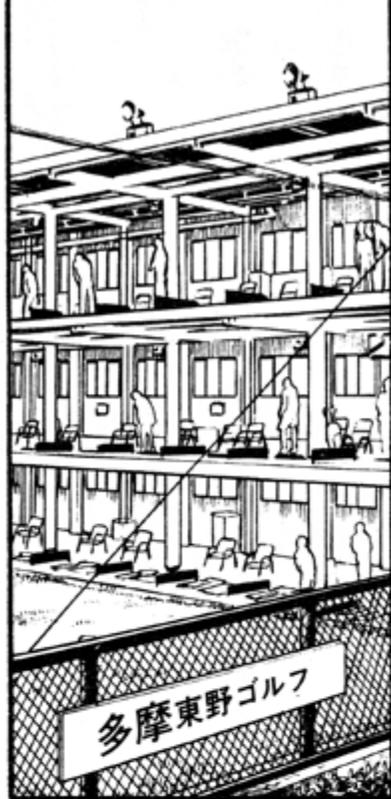


姫野商事に
……ね!!

キ
キ
……
キミい



あっ
そうそう!!
ママ!!
平田社長の
お勤定は
私のほうに
まわして





いやあ
キミ
すごいねえ

ちょっと
教わっただけで
あんなによく
なるとはねえ……



そう!!

スジと
いえば……



社長のスジが
いいからですよ

そ
そうかな
……

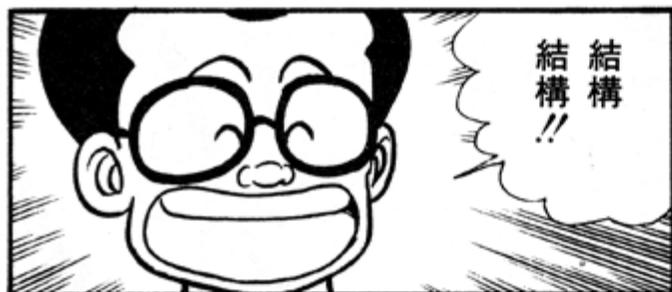


「フェニックス」の
ワープロ機能も
スジがいいんです
よね……!!

外国製で
あるのに
日本製の多くの
機種よりも

優れているところさえ
あるんですよ!!







姫野商事



じゃあ
ちよっと
だけね!!

そう...

いや...
ぜひと
キミと
話したいことが
あってね.....



ちよっと
付き合っ
てくれないかな?

あら
お相手
が違
うんじ
ゃな
いかし
ら?





さつき
専門バカとは
飲みたくないって
いってたよな……



ああ
あのこと……

オフコンセールスの
スペシャリスト
だなんて
おだてられて
バカみたいにな
喜んで
いるようでは
ダメだって
いいなかったの



手厳しい
なア……!!

ハハハッ



ビジネスマンが
成長していく
ためには

一つのことだけに
特に抜き出た
スペシャリストで
あるだけでは
ダメなのよ……

広い視野を持った
ゼネラリストの
能力も必要なのよ

う~~~~ん
ゼネラ
リストねえ
……



つくね一人あ

やき鳥一人あ

肉焼き一人あ

煮こみ

仕事熱心は
分かるけど

もっと
いろんなことに
興味を持って
ほしいわ

ゴルフ 麻雀
競馬 釣り
野球……

オレって
興味の対象は
広いほうだと
思うけどなア……



もっと
他に

それは
それで
いいんだけど
……

遊び以外の
ものもちゃんと
フォローしなければ
ならないわ

う~~~~ん



—という
わけなの
……

私の
いいたいこと
分かり
まして？

分かった
分かった!!

てエ
ところで

もう一軒
行こう!!

タクシ
〜ッ!!

飲むお金が
あったら
その分自分に
投資すれば
いかが!?

ちっとも
分かって
いない!!

あ…

ど
どうしたんだ
ニクミ!?



スペシャリストとゼネラリスト
 (Specialist・Generalist)

「スペシャリスト」には、専門家、専門医、専門技術者などの意味がある。近年では、技術系の専門家をいうだけでなく、証券アナリスト、マーケティングの専門家など技術職以外の分野についての専門家についても「スペシャリスト」という呼び方をすることが多い。

それに対して、「ゼネラリスト」というのは、多方面の知識や技能をもつ人を指す言葉で、意志決定を行う地位・職種などがこれにあたる。

これらの語の定義はあまり厳密なものではなく、人によって使い方に差があるが、専門技術を持ちその技術を使い仕事をしている人を「スペシャリスト」、その反対に専門技術を使って単一の仕事をやるのではなく、総合的な判断を下すことを主要な仕事としている人を「ゼネラリスト」と呼ぶ傾向にある。

しかし
難しく考える
ことはない

真の
スペシャリストは
同時に
ゼネラリストでも
あるんじゃないよ

えっ!?

どういう
ことですか?

もっと
いろんなことの
分かる
大きな人間に
なるんじゃないよ

否...!!

上手に売ることや
商品についてのの
深い知識は
確かに必要じゃ
しかし
キミは
売るだけが得意な
セールスマンで
一生を過ごすがね...!?

政治や経済の
動き...

国際問題

新しい技術

そういう
ものから
流行や芸術まで
分かる人間に
なるんじゃないよ

世の動きが
分からねば
新しい商品を
造り出すことも
できない

分かってくれば
.....

「この商品が
当たるかどうか
たくさん売るには
どのような方法が
よいか...!？」

—と
いうようなことも
分かってくる

う~~~~ん

でも、
それって
いうのは

直接仕事には
関係ないことで
……

一般知識とか
その人自身の
人間的深みとか
いうことじゃ
ないですか？

そうじゃな
……

仕事のために
人間を磨けとは
いつとらん

「自分自身の
ために」に
やるんじゃ!!

そうすれば
あとは自然と
ついてくる!!

自分の
ために……

な
……
なんとなく

分かった
……
ような



地震か
!?

じ…

株式会社



バカもの!!
なんのつもりだ!!



あ…
お騒がせ
しました!!

ご覧の
とおり

本を置いた
だけですの
で
ご心配なく!!



殿村大悟
ただいまより
一念発起して

スペシャ
リストであり
同時にゼネラ
リストを
めざします!!



そういう本を
読むのは
五時以降に
してもらい
たいね!!

…
ごもつとも

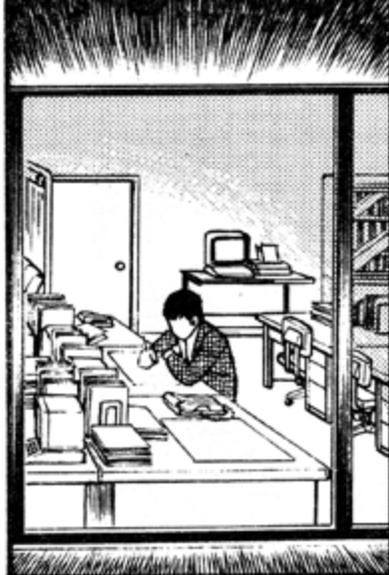


そ
それは結構
大いに
結構だ!

ただし
…



……
帰るか



一杯……
やってくか!!



……
あら
殿村さん



ニクミ!
ニクミ!





ご紹介します
こちら大学時代の
友人の祐子さん

そして
彼女の
旦那さんの
……

ギャバンです
ハジメマシテ!!

と
殿村です



ギャバンさんは
私のフランス語の
先生でも
あるのよ

フランス語
って……

もしかして
いつも
水曜日に早く
帰るのは……



そう!!
フランス語の
教室に
通っているの

!!
いやあ
ボクはまた
久美子さんの
彼かと
思いました
……

なあんだ
先生でしたか



私：
日本ノ文化ヤ
商習慣ニツイテ
教ワツテ
イマ〜〜ス!!



エッ!?

デモ
教室ノ外デハ
彼女タチガ
私ノ先生デス!!



みんな
がんばつて
いるんだなア



帰って
また
勉強だ!!

オレも
負けて
られないぞ!!



デハ
マタ!!

すずめ
屋



まっ…
一杯だけ

…
ほんの
一杯だけ

新つれづれ草編集部よりのお願い

「まんが ビジネスマン入門」は CHAPTER1からCHAPTER6までの6部構成の作品ですが、現在CHAPTER3からCHAPTER6の脚本を担当された方と、連絡をとることができません。

それぞれの脚本を担当された方々の、配信について確認を頂いてから、CHAPTER3以降の配信を再開する予定です。

心当たりのある方の情報をお知らせください。よろしくお願ひします。

新つれづれ草編集部連絡先：sinturezza@gmail.com